چک‌لیست درخواست Start-Up Chile BIG13 (نسخه خالی، فارسی)

منتشرشده از سوی ویزارودز · ۲ آذر ۱۴۰۵ (۲۳ نوامبر ۲۰۲۶) · بازنشر آزاد با ذکر منبع · مشاوره‌ی حقوقی نیست

راهنما و منابع: https://visaroads.com/fa/start-up-chile

فرم BIG13 در سایت startupchile.charly.io **۸ مرحله به‌علاوه‌ی Review & Submit** دارد، حدود ۱۱۰ فیلد. مهلت ارسال **۲۴ نوامبر ۲۰۲۶، ساعت ۱۳:۰۰ به وقت شیلی (CLST) = ۱۱:۰۰ صبح تورنتو** است. فهرست سؤال‌ها در ۲۳ نوامبر ۲۰۲۶ از خود پورتال خوانده شده است. سؤال‌هایی که فقط بعد از یک جواب خاص باز می‌شوند با *شرطی* مشخص شده‌اند. متن سؤال‌ها در پورتال انگلیسی است؛ عنوان انگلیسی هر سؤال داخل پرانتز آمده تا راحت پیدایش کنید.

پیش از شروع

- □ **فقط یک برنامه** انتخاب کنید. Build: کمتر از ۱ سال فعالیت تجاری، ۱۵ میلیون پزو. Ignite: کمتر از ۳ سال به‌علاوه‌ی MVP کارا، ۳۰ میلیون پزو (+ ۲۰ میلیون در صورت تمدید). Growth: فروش ۲,۴۰۰ تا ۲۵,۰۰۰ UF در ۱۲ ماه اخیر، ۷۵ میلیون پزو.
- □ **فقط یک زبان** (انگلیسی یا اسپانیایی) انتخاب کنید و همه‌ی جواب‌ها و هر دو ویدئو را به همان زبان بدهید.
- □ لیدر تیم را مشخص کنید. بعد از ارسال قابل تغییر نیست. باید از مارس ۲۰۲۷ تمام‌وقت و فقط روی این استارتاپ کار کند و در طول برنامه در شیلی زندگی کند: ۴ Build ماه، ۶ Ignite ماه، ۸ Growth ماه.
- □ **ویدئوی پیچ ۹۰ ثانیه‌ای** آماده کنید: یوتیوب (نه Shorts) یا Vimeo، عمومی، با تاریخ آپلود قابل‌دیدن، تیم جلوی دوربین، بدون انیمیشن. حتی یک ثانیه بیشتر = رد شدن.
- □ برای Ignite و Growth: **ویدئوی دموی زنده‌ی MVP، حداکثر ۱۲۰ ثانیه**: محصول واقعی در حال کار، بدون اسلاید و بدون پیچ فروش.
- □ ارقام فروش را به دلار آماده کنید: کل فروش از ابتدا، سال ۲۰۲۵، و ۱۲، ۹، ۶ و ۳ ماهِ منتهی به ۳۱ اکتبر ۲۰۲۶.
- □ TAM، SAM و SOM را به دلار و با منبع آماده کنید.
- □ لیدر خارجی: گواهی عدم سوءپیشینه از کشور تابعیت و هر کشوری که در ۵ سال گذشته در آن زندگی کرده‌اید (حداکثر ۶۰ روزه هنگام درخواست ویزا، آپوستیل‌شده یا قانونی‌شده) و پاسپورتی با دست‌کم یک سال اعتبار از تاریخ درخواست ویزا را برنامه‌ریزی کنید. این‌ها قواعد اداره‌ی مهاجرت شیلی است (DS 177/2022).

نحوه‌ی کار پورتال: زیر هر کادر متنی سقف کاراکتر نوشته شده (بیشترشان ۳۰۰ تا ۶۰۰). در هر صفحه **Save** بزنید؛ حتی وقتی پیام error نشان می‌دهد، جواب‌های ناقص ذخیره می‌شوند. صفحه‌ی **Review & Submit**

© 2026 VisaRoads Inc. · visaroads.com · farjad@visaroads.com · Telegram @visaroads

نشان می‌دهد «Completed forms: X / 8» و فقط در ۸ از ۸ اجازه‌ی ارسال می‌دهد. جواب‌های بلند را اول همین‌جا بنویسید، بعد کپی کنید.

مرحله ۱ — سؤالات درخواست (Application Questions)

انتخاب «Natural Person» در سؤال ۹، بخش اطلاعات شخصی لیدر تیم (سؤال ۱۰ تا ۲۱) را باز می‌کند.

#	سؤال	فرمت / گزینه‌ها	جواب شما
۱	برنامه (Program)	Build / Ignite / Growth	
۲	زبان درخواست (Language)	انگلیسی / اسپانیایی	
۳	ایمیل استارتاپ + تکرار (Startup email)	ایمیلی که هر روز چک می‌کنید؛ همه‌ی اطلاعیه‌های رسمی به همین می‌آید	
۴	از کجا با فراخوان آشنا شدید (How did you hear)	حداکثر ۳ گزینه	
۵	قبلاً در برنامه‌ای از Start-Up Chile پذیرفته شده‌اید؟	بله / خیر	
۶	قبلاً اقدام کرده‌اید؟	بله، با همین ایده / بله، ایده‌ی دیگر / خیر	
۷	شرایط و ضوابط (Terms and Conditions)	بعد از خواندن تیک بزنید	
۸	نام استارتاپ (Startup name)	نام رسمی قرارداد با کورفو می‌شود؛ قابل تغییر نیست	
۹	نوع متقاضی (I'm applying as)	شخص حقیقی / شرکت ثبت‌شده در شیلی	
۱۰	مالک سهام شرکتی در شیلی هستید؟	بله / خیر	
۱۱	نام و نام خانوادگی	دقیقاً مثل پاسپورت	
۱۲	جنسیت	زن / مرد / نابینری / تمایل به گفتن ندارم	

© 2026 VisaRoads Inc. · visaroads.com · farjad@visaroads.com · Telegram @visaroads

#	سؤال	فرمت / گزینه‌ها	جواب شما
۱۳	تاریخ تولد	DD/MM/YYYY (میلادی)	
۱۴	ایمیل شخصی لیدر		
۱۵	موبایل	با کد کشور	
۱۶	کشور تولد / کشور اقامت	منوی کشویی	
۱۷	شهر، خیابان، پلاک، واحد، کد پستی	آدرس کامل	
۱۸	کارت ملی یا پاسپورت شیلی دارید؟	بله / خیر	
۱۹	ثبت مالیاتی فعال دسته‌ی دوم در شیلی دارید؟	بله / خیر	
۲۰	شرکت به رهبری یک زن است؟	بله / خیر	
۲۱	شرکت خارج از شیلی ثبت شده؟	بله / خیر	

□ مرحله ۱ ذخیره شد

مرحله ۲ — اطلاعات پروژه (Project Information)

«فعالیت در یک کشور» یعنی بیش از ۵۰۰ کاربر، بیش از ۱,۰۰۰ دلار درآمد، یا کارمند یا دفتر در آن کشور. جواب «بله» در سؤال‌های ۸ تا ۱۳ ممکن است سؤال تکمیلی باز کند.

#	سؤال	فرمت / گزینه‌ها	جواب شما
۱	معرفی در ۷ کلمه (High-Level Concept Pitch)	کلمات توصیفی، نه شعار	
۲	توضیح عمومی (Public Description)	حداکثر ۳۰۰ کاراکتر؛ در صورت پذیرش منتشر می‌شود	
۳	هدف اصلی از برنامه (Main objective)	حداکثر ۵۰۰ کاراکتر	
۴	کشور دفتر مرکزی	منوی کشویی	
۵	در کشور دیگری هم فعالید؟	بله / خیر	
۶	استان(های) شیلی که پروژه روی آن اثر	منوی کشویی	

© 2026 VisaRoads Inc. · visaroads.com · farjad@visaroads.com · Telegram @visaroads

#	سؤال	فرمت / گزینه‌ها	جواب شما
	دارد		
۷	حضور آنلاین	وب‌سایت / لینکدین / اینستاگرام / فیس‌بوک / Crunchbase / دیگر / هیچ‌کدام؛ وب‌سایت فیلد URL باز می‌کند	
۸	تا حالا در شتاب‌دهنده یا مرکز رشد بوده‌اید؟	بله / خیر	
۹	سرمایه جذب کرده‌اید؟	بله / خیر	
۱۰	بدهی دارید؟ (وام، اوراق قابل تبدیل، خط اعتبار)	بله / خیر	
۱۱	ارزش‌گذاری رسمی توسط شخص ثالث؟	بله / خیر	
۱۲	تا حالا از کورفو (Corfo) بودجه گرفته‌اید؟	بله / خیر؛ بودجه‌ی فعال کورفو می‌تواند شما را ناواجد شرایط کند	
۱۳	تا حالا از ANID بودجه گرفته‌اید؟	بله / خیر	
۱۴	مدل کسب‌وکار عمدتاً مشاوره یا خدمات سفارشی است؟	بله / خیر؛ «بله» معمولاً یعنی رد	
۱۵	کسب‌وکار فرانچایز است؟	بله / خیر؛ «بله» معمولاً یعنی رد	
۱۶	اهداف توسعه‌ی پایدار سازمان ملل (SDGs)	هر تعداد، یا هیچ‌کدام	

□ مرحله ۲ ذخیره شد

مرحله ۳ — توضیح استارتاپ (Startup Description)

ویدئوی پیچ باید بگوید: مسئله، پتانسیل محلی/منطقه‌ای/جهانی، محصول و ویژگی‌های اصلی، نوآوری، و چرا این تیم. ویدئوی MVP (برای Ignite و Growth) باید مسیر کاربر و ۲ تا ۳ قابلیت اصلی را زنده نشان دهد؛ اگر قابل بررسی نباشد، فرض می‌شود MVP ندارید و از Ignite رد می‌شوید.

© 2026 VisaRoads Inc. · visaroads.com · farjad@visaroads.com · Telegram @visaroads

#	سؤال	فرمت / گزینه‌ها	جواب شما
۱	لینک ویدئوی پیچ (Online video pitch)	حداکثر ۹۰ ثانیه، یوتیوب (نه Shorts) یا Vimeo، عمومی	
۲	چه مسئله‌ای را حل می‌کنید؟	حداکثر ۵۰۰ کاراکتر: جهانی یا محلی، راه‌حل‌های فعلی، چند نفر درگیرند	
۳	محصول چیست و چطور مسئله را حل می‌کند؟	حداکثر ۵۰۰ کاراکتر	
۴	صنعت اصلی محصول + زیردسته	دو منوی کشویی	
۵	دلیل انتخاب این صنعت	حداکثر ۳۰۰ کاراکتر	
۶	صنعت مشتریان هدف + زیردسته	دو منوی کشویی	
۷	فناوری اصلی + زیردسته	دو منوی کشویی (AI، داده‌ی کلان، ابر، IoT، فین‌تک و…)	
۸	علم یا فناوری پشت راه‌حل	حداکثر ۵۰۰ کاراکتر، دقیق و فنی	
۹	مرحله‌ی تجاری	ایده / اعتبارسنجی اولیه / پروتوتایپ / / MVP MVP با مشتری / مشتری تکراری / شروع گسترش / مقیاس‌پذیری / بین‌المللی	
۱۰	ماهیت نوآوری	فناورانه / علمی / هیچ‌کدام	
۱۱	*شرطی:* نقش فناوری	خودِ محصول است / امکان‌ساز است / در سخت‌افزار / برای فروش / برای کارهای داخلی	
۱۲	*شرطی:* چه کسی فناوری اصلی را می‌سازد	تیم / پیمانکار / تیم فناوری موجود را تطبیق می‌دهد / ابزار آماده / فروش فناوری دیگران	
۱۳	*شرطی:* مالک فناوری اصلی	استارتاپ / بنیان‌گذاران / مشترک با سازمان دیگر / لایسنسی / مالک نیستیم	
۱۴	*شرطی:* وجه تمایز	قابلیت جدید / همان مسئله بسیار بهتر / جای دیگر هست ولی این‌جا نه / قیمت یا برند /	

© 2026 VisaRoads Inc. · visaroads.com · farjad@visaroads.com · Telegram @visaroads

#	سؤال	فرمت / گزینه‌ها	جواب شما
		تفاوتی ندارد	
۱۵	*شرطی:* سطح آمادگی فناوری (TRL)	1 TRL تا 9	
۱۶	مرحله‌ی تحقیق و توسعه (R&D) دارد؟	بله / خیر	
۱۷	مالکیت فکری (IP) دارید؟	بله / خیر	
۱۸	*اگر IP = بله:* نوع IP و استراتژی	حداکثر ۲۰۰ کاراکتر	
۱۹	MVP یا پروتوتایپ دارید؟	بله / خیر	
۲۰	*اگر MVP = بله:* لینک ویدئوی دمو	حداکثر ۱۲۰ ثانیه، دموی زنده، بدون اسلاید	

□ مرحله ۳ ذخیره شد

مرحله ۴ — بازار و کسب‌وکار (Market and Business)

ارقام فروش فقط عدد و به دلار آمریکا، بدون علامت و جداکننده. در کشش و شاخص‌ها فقط نتایجی را بنویسید که به دست آمده، نه پیش‌بینی.

#	سؤال	فرمت / گزینه‌ها	جواب شما
۱	بازار هدف + TAM / SAM / SOM به دلار	حداکثر ۵۰۰ کاراکتر	
۲	رقبا یا جایگزین‌ها، و کجا هستند	حداکثر ۴۰۰ کاراکتر؛ هرگز ننویسید «رقیب نداریم»	
۳	وجه تمایز شما	حداکثر ۴۰۰ کاراکتر	
۴	مدل کسب‌وکار اصلی	B2B / B2C / B2G / B2B2C	
۵	همه‌ی مدل‌های کسب‌وکار	چندگزینه‌ای، یا «فقط مدل اصلی»	
۶	مدل درآمدی اصلی	اشتراک / کارمزد / فروش محصول /	

© 2026 VisaRoads Inc. · visaroads.com · farjad@visaroads.com · Telegram @visaroads

#	سؤال	فرمت / گزینه‌ها	جواب شما
		لایسنس / تبلیغات / خدمات / سهم درآمد	
۷	تاریخ شروع توسعه‌ی تجاری	DD/MM/YYYY: اولین کاربر بیرونی یا اولین LOI؛ نه تست داخلی	
۸	کشش و اعتبارسنجی تا امروز	حداکثر ۶۰۰ کاراکتر؛ اگر در شیلی هم دارید بنویسید	
۹	شاخص‌های کلیدی با سال	حداکثر ۳۰۰ کاراکتر؛ برای Ignite و Growth اجباری (MRR، CAC، LTV، کاربران…)	
۱۰	فروش دارید؟	بله / خیر	
۱۱	اگر فروش: تاریخ شروع فروش	DD/MM/YYYY	
۱۲	اگر فروش: کل فروش از ابتدا	دلار	
۱۳	اگر فروش: فروش سال ۲۰۲۵	دلار	
۱۴	اگر فروش: ۱ نوامبر ۲۰۲۵ تا ۳۱ اکتبر ۲۰۲۶ (۱۲ ماه)	دلار	
۱۵	اگر فروش: ۱ فوریه تا ۳۱ اکتبر ۲۰۲۶ (۹ ماه)	دلار	
۱۶	اگر فروش: ۱ مه تا ۳۱ اکتبر ۲۰۲۶ (۶ ماه)	دلار	
۱۷	اگر فروش: ۱ اوت تا ۳۱ اکتبر ۲۰۲۶ (۳ ماه)	دلار	
۱۸	اگر فروش: تأیید دلاری بودن همه‌ی ارقام	تیک	
۱۹	درآمد چطور بدون رشد هم‌اندازه‌ی هزینه رشد	حداکثر ۵۰۰ کاراکتر	

© 2026 VisaRoads Inc. · visaroads.com · farjad@visaroads.com · Telegram @visaroads

#	سؤال	فرمت / گزینه‌ها	جواب شما
	می‌کند		
۲۰	جذب و نگه‌داشت مشتری	حداکثر ۵۰۰ کاراکتر: کانال‌ها + سازوکار نگه‌داشت	
۲۱	گسترش بین‌المللی در ۳ سال آینده؟	بله / خیر	
۲۲	برنامه‌ی ورود به بازار ۳ ساله، سال به سال	حداکثر ۴۰۰ کاراکتر	
۲۳	ریسک‌های فنی و عملیاتی مقیاس‌پذیری	حداکثر ۴۰۰ کاراکتر	
۲۴	موانع حقوقی، مقرراتی و فرهنگی + برنامه	حداکثر ۴۰۰ کاراکتر	

□ مرحله ۴ ذخیره شد

مرحله ۵ — برنامه‌ی استارتاپ شیلی (Start-Up Chile Program)

سهم آورده: بنیان‌گذار ۱۰٪ کل هزینه را در ۲۰٪ ،Build را در Ignite و ۵۰٪ را در Growth می‌دهد (لیدر زن: ۱۰٪ در Ignite و ۴۰٪ در Growth). این سهم به صورت هزینه‌ی مصوب پروژه نشان داده می‌شود، نه پرداخت نقدی به کورفو.

#	سؤال	فرمت / گزینه‌ها	جواب شما
۱	فناوری شما چه مسئله‌ای را در شیلی حل می‌کند	حداکثر ۵۰۰ کاراکتر	
۲	سهم در اکوسیستم نوآوری شیلی	حداکثر ۳۰۰ کاراکتر: شغل، استعداد، سرمایه، صادرات	
۳	برنامه‌ی استقرار استارتاپ در شیلی؟	مستقر هستیم / بله / خیر / هنوز نمی‌دانم	
۴	۳ تا ۵ فعالیت اصلی در طول برنامه	حداکثر ۵۰۰ کاراکتر، فهرست مجاز	

© 2026 VisaRoads Inc. · visaroads.com · farjad@visaroads.com · Telegram @visaroads

#	سؤال	فرمت / گزینه‌ها	جواب شما
۵	دست‌کم ۳ شاخص قابل‌اندازه‌گیری برای پایان برنامه	حداکثر ۳۰۰ کاراکتر (فروش به دلار، استخدام در شیلی، TRL)	
۶	سهم آورده‌تان را چطور تأمین می‌کنید	حداکثر ۳۰۰ کاراکتر	
۷	مزایایی که از استارتاپ شیلی می‌خواهید	حداکثر ۳ گزینه	

□ مرحله ۵ ذخیره شد

مرحله ۶ — لیدر تیم (Team Leader)

لیدر تیم باید در طول درخواست، انتخاب و برنامه دست‌کم ۱۰٪ سهم داشته باشد؛ جواب‌های این بخش با اظهارنامه‌های مرحله‌ی ۸ تطبیق داده می‌شوند.

#	سؤال	فرمت / گزینه‌ها	جواب شما
۱	لینک پروفایل لینکدین	پروفایل عمومی	
۲	بالاترین مدرک تحصیلی	منوی کشویی	
۳	نام دانشگاه یا مؤسسه	متن	
۴	رشته	منوی کشویی	
۵	سال‌های تجربه‌ی کاری	فقط عدد	
۶	صنعتی که بیشترین تجربه را در آن دارد + زیرشاخه	دو منوی کشویی	
۷	رزومه	آپلود اختیاری	
۸	تجربه و اهمیتش برای این استارتاپ	حداکثر ۳۰۰ کاراکتر	
۹	چرا او فرد مناسبی است	حداکثر ۳۰۰ کاراکتر	
۱۰	قبلاً استارتاپی بنیان‌گذاری	بله / خیر	

© 2026 VisaRoads Inc. · visaroads.com · farjad@visaroads.com · Telegram @visaroads

#	سؤال	فرمت / گزینه‌ها	جواب شما
	کرده؟		
۱۱	اگر بله: کدام استارتاپ، چند سال، خروج داشته؟	کادر متنی	
۱۲	نقش C-level در استارتاپ دارد؟	بله / خیر	
۱۳	اگر بله: سمت	منوی کشویی (CEO، CTO…)	
۱۴	زبان‌ها	انگلیسی / اسپانیایی / دیگر (نام ببرید)	
۱۵	لیدر تیم بنیان‌گذار است؟	بله / خیر	
۱۶	دست‌کم ۱۰٪ سهم شرکتِ صاحب استارتاپ را دارد؟	بله / خیر / در هیچ شرکتی سهم ندارد	
۱۷	اگر بله: درصد سهم	٪	
۱۸	زمانی که الان روی استارتاپ می‌گذارد	منوی کشویی	
۱۹	اشتغال صددرصد انحصاری از مارس ۲۰۲۷؟	بله / خیر	
۲۰	زندگی در شیلی در تمام برنامه؟	بله / خیر	
۲۱	تا حالا برای پروژه‌ی دیگری از کورفو حمایت گرفته؟	بله / خیر	
۲۲	تا حالا برای پروژه‌ی دیگری از ANID حمایت گرفته؟	بله / خیر	

□ مرحله ۶ ذخیره شد

مرحله ۷ — تیم (Team)

حداکثر ۳ عضو تیم (بدون احتساب لیدر). اعضای اجرایی بعد از آمدن به شیلی می‌توانند از کمک‌هزینه حقوق بگیرند. اعضای تیم بعد از ارسال عوض نمی‌شوند.

© 2026 VisaRoads Inc. · visaroads.com · farjad@visaroads.com · Telegram @visaroads

#	سؤال	فرمت / گزینه‌ها	جواب شما
۱	تعداد بنیان‌گذاران، با لیدر	منوی کشویی	
۲	درصد سهم تیم بنیان‌گذار	٪	
۳	چرا تیم بنیان‌گذار می‌تواند موفق شود	حداکثر ۷۰۰ کاراکتر: مهارت‌های مکمل، نتایج قبلی	
۴	به بنیان‌گذاری که در شیلی است حقوق می‌دهید؟	بله / خیر	
۵	تعداد کارکنان غیر از بنیان‌گذاران (میانگین ۱۲ ماه)	عدد	
۶	به کارمندی که در شیلی است حقوق می‌دهید؟	بله / خیر	
۷	اعضای کلیدی غیربنیان‌گذار چطور تیم را قوی‌تر می‌کنند	متن اختیاری	
۸	تعداد زنان در سمت‌های مدیریتی	عدد	
۹	منتور، مشاور یا مشاور بیرونی دارید؟	بله / خیر	
۱۰	توصیه‌نامه اضافه می‌کنید؟	بله / خیر؛ از کسی بیرون از استارتاپ، نه کارمند کورفو	
۱۱	عضو تیم اضافه می‌کنید؟	بله / خیر؛ «بله» برای هر عضو فرمی باز می‌کند (حداکثر ۳)	

□ مرحله ۷ ذخیره شد

مرحله ۸ — اظهارنامه‌ها، سپس بازبینی و ارسال

لیدر تیم هر ۷ مورد را خودش می‌خواند و تیک می‌زند.

□ ۱. همه‌ی اطلاعات درست، کامل و دقیق است

□ ۲. فقط یک درخواست در این دوره (اگر بیشتر باشد، فقط آخری حساب می‌شود)

© 2026 VisaRoads Inc. · visaroads.com · farjad@visaroads.com · Telegram @visaroads

- □ ۳. نتیجه به ایمیل استارتاپ که در مرحله‌ی ۱ دادید می‌رسد
- □ ۴. همه‌ی شرایط پذیرش و مشارکت را خوانده‌ام
- □ ۵. لیدر تیم در تمام برنامه در شیلی زندگی می‌کند
- □ ۶. لیدر تیم بعد از ارسال قابل تغییر نیست
- □ ۷. داوران بیرونی ممکن است درخواست را ببینند

بازبینی و ارسال (Review & Submit)

- □ «Completed forms» عدد ۸ از ۸ را نشان می‌دهد
- □ هر دو لینک ویدئو در پنجره‌ی ناشناس مرورگر باز می‌شوند
- □ PDF درخواست را گرفته و یک نسخه نگه داشته‌ام
- □ دکمه‌ی Submit application را دست‌کم ۲ ساعت پیش از مهلت زده‌ام
- □ ایمیل تأیید رسیده

بعد از ارسال

- □ گواهی عدم سوءپیشینه از کشور تابعیت و هر کشوری که در ۵ سال گذشته در آن زندگی کرده‌اید، حداکثر ۶۰ روزه هنگام درخواست ویزا، آپوستیل‌شده یا قانونی‌شده (ایران عضو کنوانسیون آپوستیل نیست: زنجیره‌ی کامل تأیید لازم است)
- □ پاسپورت با دست‌کم یک سال اعتبار از تاریخ درخواست ویزا (DS 177، ماده‌ی ۱۱)؛ اعتبار بیشتر امن‌تر است
- □ پول شخصی برای ماه‌های اول در شیلی؛ کمک‌هزینه روز ورود پرداخت نمی‌شود
- □ آماده‌ی مصاحبه‌ی آنلاین احتمالی با لیدر تیم و هم‌بنیان‌گذاران

درباره‌ی این چک‌لیست

این فایل را VisaRoads Inc. (از شرکت‌های Ashavid)، visaroads.com، منتشر کرده است. کپی و بازنشر آن بدون تغییر و با ذکر نام ویزارودز و لینک https://visaroads.com/fa/start-up-chile آزاد است.

این فایل ابزار آماده‌سازی است، نه مشاوره‌ی حقوقی یا مهاجرتی، و ویزارودز وابسته به CORFO یا Start-Up Chile نیست. سؤال‌های پورتال در ۲۳ نوامبر ۲۰۲۶ خوانده شده‌اند؛ اسناد رسمی فراخوان در corfo.gob.cl و startupchile.org بر هر چیزی در این فایل مقدم‌اند.

پرسش‌ها: farjad@visaroads.com · کانال تلگرام @visaroads